



快拍小友“王子好摄”自述:这张照片是在海南昌江拍的,小女孩拉着一头黄牛下稻田干活。遇到一处栅栏,小女孩跨了过去,我正琢磨这牛该怎么办,没想到,它竟然腾空一跃,一下子跳了过去,敏捷的身手就像跨栏运动员。这牛,真牛啊!

奖金红包
200元



一个有人情味的摄影 App
欢迎下载入驻



牛!

国庆“快拍在路上” 见报即奖现金红包

记者 陈中秋

国庆长假,你要去哪玩?

快拍快拍网(www.kpkpw.com)在长假期间,推出“快拍在路上”活动。

你可以用手机拍,也可以用相机拍。拍景、拍人、拍物,拍吃什么、玩什么,只要你觉得有趣好玩的事,都可以拍下来,和大家一起分享国庆七天乐。

上传方式很简单,手机用户下载快拍快拍 App(app.kpkpw.com),添加“#快拍在路上”标签上传,相机用户登录快拍快拍网(www.kpkpw.com),选择“快拍在路上”任务频道上传作品。

上传时,告诉大家,这张照片是什么时间在哪儿拍的,以及背后的故事。

我们每天都会选出好照片,有好礼相送。优秀照片还会刊登在《都市快报》上,见报即奖100-1000元现金红包!

现在上路,快拍快拍!

快拍小友“背靠背”自述:8月底,我和十多个朋友,从宁波飞到成都,再自驾去青海、西藏。在青海的茶卡盐湖,湖面像镜子一样倒映着美景。这里以前是盐场,游客坐的观光小火车,是用运盐的小火车改造的。

值得一提的是,我们在这个景区玩竟然是免费的。原来,为了表达对浙江援青的感谢,茶卡盐湖所在的青海省海西州各旅游景区景点,对浙江籍游客凭有效证件都可免门票。

奖金红包
100元

■第二届“华媒杯”青年创新创业(浙江)大赛辅导营之十

小梦想大未来 免充电桩的科技梦

文 / 时磊

在北京等各大车展上,经常能在新能源汽车展位边看到一个熟悉的身影,他就是免充电桩项目——鼎木清源(北京)科技有限公司 CEO 石木旺,然而他并不是关注于炫目的新式汽车,而是感受新能源汽车的热度。



根据中央有关文件,预计到2020年我国电动汽车保有量将超过500万辆,为满足这500万量新增电动汽车充电需求,应新增集中式充换电站超过1.2万座、分散式充电桩超过480万个,对应的充电基础设施投资规模高达千亿元。这样巨大的新能源汽车市场,石木旺却有着自己的想法。

“新能源汽车进一步推广是大势所趋。但充电缺乏便利性、不能像传统汽车一样随处都有加油站、不敢随意开远,消费者在考虑要不要购买新能源汽车时,心里肯定要打上许多个问号。”

而免充电桩项目正是基于以上市场需求,研发和生产无线充电设备,提供一体化充电服务平台,集成共享租赁、广告、金融、网络4S店等各种大数据增值服务,打造新能源汽车超级大数据充电网生态系统。

深耕无线充电技术 解决新能源汽车用户需求

充电桩建设是新能源汽车大规模使用的基础,随着充电基础设施建设加速,安全、高效、快捷的无线充电技术越来越受到市场吹捧。或许每一个科技人员心中都住着一个爱因斯坦,免充电桩的团队负责人石木旺就是如此。凭借自己曾经从事军工工程、汽车领域的技术工作经验,在分析国家“十三五战略规划”以及“2025中国智能制造”产业规划政策后,他将自己的创业方向和创业目标锁定为“新能源汽车无线充电”。

“免充电桩——新能源汽车无线充电项目”是利用电磁感应原理和磁共振技术,在地表铺设电感装置,当电动汽车停在对应位置时,能够对接充电设备,利用手机App一键充电,可实现随充随走。通过对手机控制,实现电动汽车无线传输充电,无机械接触确保人身安全,并在充电时间、稳定性、辐射率等多方面取得世界领先水平,主要解决目前有线充电建设成本高、操作复杂、兼容性差、及占地面空间等缺点。

罗玮导师在与石木旺充分沟通后,认为免充电桩项目有一定的市场前景,项目技术具有先进性。他指出无线充电技术在全球都是一个热点,随着电动汽车的发展,将无线充电运用于自动充电将会成为新的增长点之一。

为了让自己的产品快速、成规模地进入工程化应用,石木旺选择与集团用户(公务车、租赁车、物流车、智慧城市配套充电)进行,“通过与大型整车厂、跨国能源公司、充电运营商、充电桩制造商、停车管理公司、市政工程项目等合作,将无线充电结束进行小规模化优先应用,在此运营基础上再进行更大规模的普及。”对于未来,石木旺充满信心。

审视项目发展路径 有效抓取利用客户市场

罗玮导师凭借着丰富的资本经验和敏锐的市场嗅觉为免充电桩项目提供了未来发展的建议。“创业方向仍存在一些不

确定因素,需要项目负责人加以重视。一方面,有实力的车企会通过技术研发确定自己的市场地位,例如规模比较大的整车厂商大众、丰田等都有自己的技术研发路线;另一方面,国内例如中兴这样的国有体系的对对手走得很快,已经完成了大规模无线充电技术的商用技术支持,利用自身在运营商积累的优势,将认证、鉴权、计费、运营后台都整合在了一起。而国外更先进的技术也在虎视眈眈。”

针对免充电桩项目的创始团队情况,罗玮导师建议尽快调整运营思路,将用户需求转化为订单,将订单转换为案例。以TOB的方式做封闭式系统,而不是用行业标准的方式去做大众用户的覆盖。国内有很多封闭式、定制化的大客户市场,先抓住并有效利用这个市场,锻炼团队、锤炼技术,并细分出一个能掌握的小市场。再通过技术转让,努力和大公司大平台合作。

石木旺表示他目前正在和大客户洽谈商业合作机会。他将依据罗玮老师的意见,尽快调研需求,为一些大公司定制产品,通过这种方式进一步推动创业项目的发展。

随着创业大赛决赛之日临近,石木旺带领免充电桩团队也在紧锣密鼓的准备。他们充满信心,将会让如此高科技含量的项目在决赛中惊艳亮相,让我们期待他们的表现!

【项目名片】

免充电桩

免充电桩致力于研发无线充电设备及配套充电网络,主要解决目前有线充电建设成本高、操作复杂、兼容性差及占地空间等问题。经过多年的科技研发和技术积累,项目团队突破了传输效率、距离、功率等系列技术壁垒,并在充电时间、速度、损耗、稳定性和辐射等多方面具有领先水平。



【导师名片】

罗玮



天使汇杭州首席代表、浙江华友会秘书长、中国电子商务协会海外发展与合作委员会副秘书长、杭州大学生创业导师。担任过华为研发经理、华三SOHO产品部资深产品经理、系统设计师;之后转型酒店行业,以联合创始人身份投资和创办了杭州鲜屋连锁酒店、眷舍微型民宿,2013年创办浙江华友会。