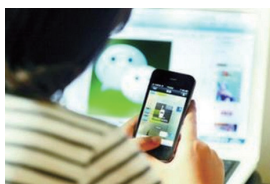


微信传销“新变种” 每拉一个代理上交30元 涉及人数至少5万



根据一名“总管理”朋友圈截图显示，腾飞团队至少运营着140个任务群，平均每个群的人数在400人左右，规模可达5万人以上。“老大”隔两天就会建新的任务群，代理群的人数每天都在增加。

记者调查发现，通过完成群里的任务，根本难以赚到钱，且多家公司回应：从未与微商团队腾飞建立合作关系。而在上级代理的“忽悠”下，许多人为了赚钱，只能成为代理，不断地拉人头，发展下线，劝身边的朋友缴纳100元加入费成为代理。

冠腾律师事务所韩晓律师指出，组织者以为加入者提供“兼职”为名，要求加入者支付10元才能提供信息，且与用人企业并不存在合作，已完全符合传销的特征。

拉一个人进来，可赚70元

在同学的介绍下，大学生李鸣加入了一个名为“腾飞”的代理群，希望通过完成兼职的任务来赚一些外快。

不过，进群以后，上级代理说：“做兼职的确赚不了大钱，所以赶紧和我一样，转代理吧。”为了能够升成更高级别的代理，李鸣又缴纳了100元费用。

这位上级代理告诉他，成为代理有诸多好处，不仅可以赚取做任务的差价，也可以拉朋友入伙。只要成功推荐一名代理，李鸣便可以获得70元的费用分成，剩下30元则上交给团队的老板。

“我能认(识)的人，不找他们”，带着期许的李鸣，不习惯拉人头的赚钱方式。但在群里待了一个星期他发现，如果不拉人，只做任务，根本不可能赚到钱。“轻轻松松月入千元”，是不可能完成的任务。

张丽(化名)今年刚考上高中，暑假闲散在家，想做点兼职赚钱。十多天前，她通过朋友的介绍进入腾飞团队，做兼职不到一天就赚了10多元，于是她马上交了90元升级

成代理，“我觉得代理赚钱多。”

做代理后，张丽拉了4个兼职，都是自己的同学。她坦言，自己还有10多个同学在做，有同一级的，也有下一级的。

任务群—接单群—代理群

6月30日，记者通过网友提供的信息加了“腾飞【珠珠代理】招代理”为微信好友。

好友申请发过去不到10秒，“珠珠代理”就通过了申请并主动打招呼：“你好亲是想做兼职吗？”在得到肯定的答复后，向记者发了一长串兼职介绍，并进行轮番轰炸。

据“珠珠代理”介绍，“腾飞”团队专做微信兼职中介。在这里做兼职很简单，只要交10元拉你进任务群，兼职主要有点赞、注册、投票、转发、关注等任务，做一单几毛到几块，任务不同，佣金不同。

“全天24小时有任务，时间自由，任务自由选择，做完任务佣金以微信红包结算，一次性缴费永久兼职，不会收取第二次费用。”根据“珠珠代理”的介绍，记者完成了一个扫码关注的任务，代理发给了记者一个3毛的微信红包，并解释道：“群里都是这样做任务，一单一结，酬劳从几毛到几十元不等，多做多得。”

完成任务没多久，“珠珠代理”表示，如果想赚更多的钱，可以升职成为代理。为了使人信服，她以自己为例介绍了做代理的好处。“我自己是一位准妈妈，做了大半年的代理，做代理第一天就回本了，第二天开始都是赚的，6月份随便做做就净赚了2000多元。”

根据介绍，代理有三个赚钱途径。一是通过推广赚钱，招收一个兼职可以纯赚10元；二是发展代理，发展一个代理纯赚70元；三是通过在任务群里放任务给兼职做赚差价。

“珠珠代理”表示，自己其实都很少放任务，主要是招兼职、招代理，一天下来能赚100-300元，有时

可以赚到400-500元。

“珠珠代理”的朋友圈动态全是秀一天拉了多少兼职、多少代理，文字下面配有兼职代理入职转账图片。根据动态显示，6月30日14点，她已经招收到347个兼职、53个代理，代理入职费10元，兼职转代理90元，直接做代理100元。

截至7月18日18点，“珠珠代理”已经招收到436个兼职、63个代理，能看到的累计成交金额达10000元以上。

140个任务群 人数超5万

“今天腾飞的老板在做活动，直接做代理只需要80元”。经过连续三次微信催促，记者在缴费用后，成为了一名所谓的代理。代理进群以后，被要求禁止说话。

“珠珠代理”发过来14条腾飞团队群规，要求收藏且背熟，还嘱咐千万不可犯规，不然就会被踢出群聊。

“我怎么招的你，你就怎么去招你的新代理。”珠珠代理在“线上教学”时如此说。

记者注意到，这个名为“腾飞”的微信兼职团队有着有一套严格的层级系统，最顶层是“老大”，只有一人，管理整个团队，拥有绝对的话语权，所有代理招到新代理，都必须直接上交30元给老大。

按照层级，再往下一级是总管理，协助管理各个群，有权踢人；继续往下是管理，职能类似于总管理，服从于老大和总管理；再下一级是监督，负责监督整个团队运营；之后就是代理，每天在代理群签到，在接单群内接单，在任务群内发放任务，发展新代理。据自称“瑶瑶管理”的人介绍，从代理做到管理，至少需要半年实践，升级资格的认定由腾飞老大全权审核，团队管理层没有工资，但是节假日老大会在管理群内发红包犒劳大家。

根据某总管理朋友圈动态显示，腾飞团队至少运营着140个任

务群，平均每个群的数量在400人左右，总数可达50000人，并且代理群内每天都有新成员进入。在记者所在代理群，7月1日中午13时左右群内成员显示为110，一天以后，群内人数已经上涨到230多人，全是招收的新代理。而在记者采访的十多天里，新增了若干个代理群。

根据“珠珠代理”的说法，“咱们的团队成千上万人”。

业务公司与腾飞没有合作关系

记者调查发现，整个腾飞团队实际上以“兼职”为幌子拉人发展下线，所谓“任务”的真实性可疑。

接单群里也的确有人每天发放任务，这些任务全是下载手机软件、注册网站、绑银行卡和身份证之类的线上任务，佣金一般在几块钱左右。实名绑卡等有身份泄露风险的任务佣金较高，一般20~50元不等。虽然每天都有任务发放，但是每个群里的任务大同小异，相同任务重复发放，一天24小时不间断。由于兼职人员不能重复做任务，真正可做的任务并不多。

记者采访的10多位兼职人员表示，自己是被同学拉进来的，进来的时候支付了10元入职费，之后就一直在任务群里接任务，一般只做转发、关注，一旦涉及绑卡和实名认证，就算佣金再高，也不会铤而走险。

根据接单群内群主发放的26元佣金长江证券开户任务，记者连线了长江证券客服。对方回应说，公司从未与任何微商团队建立合作关系，请人实名注册自家的APP。

记者相继联系了“浦发信用卡”客服与“中投证券”公司，两者均回应公司没有外包任何推广业务给一个叫“腾飞”的微商团队。

截至发稿前，“腾飞老大”和“总管理”没有对任务来源作任何解释。

据北京青年报