

不要光羡慕别人上台领奖 也要看得见他们背后的付出

有一个老人以低价买下一块长满野草无人问津的荒地。

老人每天早上6点就开始工作:除草、松土、下种、浇水、施肥、捕虫,每天都忙到太阳下山后才收工回家,真正是日出而作,日落而息。在老人辛辛苦苦地工作半年后,这片原本无人要的荒地已经长满鲜艳夺目的花树了。

这片艳丽的花园吸引了无数的人们,人家都赞不绝口,有一个人忍不住上前对老人说:“老伯,你的花园真美,我非常羡慕,看来上帝真的很照顾你啊!”老人笑笑回答说:“先生,也许上帝真的很照顾我,但你是否知道我每天早上6点就开始努力地工作直到傍晚才收工呢?”

看见别人上台领奖,亲述成功的心路历程时,不要只是羡慕,应该体悟到别人在成功的背后所付出的代价。成功都是由许多辛酸和汗水所结成的果实。成功并不是一时的,关键是靠平时的准备与辛勤开垦。

与其埋怨自己怀才不遇 不如发奋图强力争上游

有个生活非常潦倒的销售员,每天都埋怨自己“怀才不遇”,命运在捉弄他。

圣诞节前夕,家家户户张灯结彩,充满佳节的热闹气氛,他坐在公园里的一张椅子上,开始回顾往事。去年的今天,他是孤单一人,以醉酒度过他的圣诞节,没有新衣,也没有新鞋子,更甭谈新车子、新屋子了。“唉!今年我又要穿着这双旧鞋子度过圣诞了!”说着准备脱掉穿着的旧鞋子。

这个时候,他看见一个年轻人自己滑着轮椅走过,他立即顿悟:“我有鞋子穿是多么幸福!他连穿鞋子的机会都没有啊!”

那天过后,这名推销员发奋图强,力争上游,终于,他成了一名百万富翁。

环顾四周,我们会发觉社会上许多天生残缺或后天残缺的人,他们对生活充满信心,从不埋怨上天对他们不公平或乞求他人救济,反而自立自强,脱颖而出,成为成功人士。看看他们,想想自己。有时我们会觉得很惭愧。我们生来五官端正,手脚不缺,为什么不能去享受目前的生活,去追求更美好的人生呢?

过度推销 往往会让煮熟的鸭子飞了

梦玲和心目中的白马王子小张共坠爱河。有一天奉父母之命把男友请回家中吃饭,二位老人家对小张的外表与言谈举止都非常满意。唯一美中不足的是小张是一个无宗教信仰的人。最后老人家决定向他阐释佛教的好处,于是,小张便开始对佛教产生了兴趣。

不久,两家便定下良辰吉日,准备操办喜事了。然而,有一天晚上梦玲从外面回家后哭着要妈妈通知亲友取消婚宴,以及把亲友们送来的礼物一一退还。两位老人大吃一惊说:“怎么啦,小张不是已经接受了佛教吗?你们已是天生一对呀!”

梦玲哭得更伤心说:“对呀,他就是相信到已经出家当和尚了。”

不管在介绍产品或是保荐新人时,都必须注意对方的反应。一旦对方已经感兴趣时就应当成交,不要再长篇大论,以为说得越多越好。言多必失,记住,过度推销往往让煮熟的鸭子也飞了。



早知道还要摔跤 上次就不爬起来了?

有个人在路上走,不小心突然跌了一跤,他嘀咕了一句,“真倒霉!”爬起来拍干净身上的土,又继续赶路了。走了不大一会儿,他脚下一绊,又摔了一跤,这次他不由气恼地说:“早知道还要摔跤,上次我就不爬起来了。”

一个人,无论从事任何工作,遇到困难和挫折都在所难免,假如因为摔了跤就埋怨自己选错了事业,势必终生悲叹,碌碌无为,一事无成。

态度改变未来 心有多大舞台就有多大

有人问三个砌砖工人:“你们在做什么?”第一个工人说:“我正在砌砖。”第二个工人说:“我正在赚钱。”第三个工人却说:“我正在建造世界上最富有特色的房子。”

故事的结果就是,到了最后,前两个工人还是普普通通的砌砖工人,而第三个工人却成了伟大的建筑师,设计了不少惊人的杰作。

心有多大舞台就有多大,第一个和第二个人看到的只是“现在”,而第三个人看到了自己的“将来”。态度改变了人对各种事物的看法。如果一个人的态度不好,对所从事的行业缺乏热忱及爱心,肯定无法达到成功。

不要为失败找借口 应该为成功找方法 努力开发 幸运将永远跟随

从前,有个患麻风病的病人,病了近40年,一直躺在路旁,等人把他带到有神奇力量的水池边。但是他躺在那儿近40年,仍然没有往水池目标迈进半步。

有一天,天神碰见了,他,问道:“先生,你要不要被医治,解除病魔?”那麻风病人说:“当然要!可是人心好险恶,他们只顾自己,绝不会帮我。”

天神听后,再问他说:“你要不要被医治?”

“要,当然要啦!但是等我爬过去时,水都干涸了。”

天神听了那麻风病人的话后,有点生气,再问他一次:“你到底是不要被医治?”

他说:“要!”

天神回答说:“好,那你现在就站起来自己走到那水池边去,不要老是找一些不能完成的理由为自己辩解。”

听后,那麻风病人深感羞愧,立即站起身来,走向池水边去,用手心盛着神水喝了几口。刹那间,他那纠缠了近40年的麻风病竟然好了!

理想每个人都有,成功每个人都要。但如果今天你的理想尚未达到,成功遥不可及,你是否曾经问过自己:我为自己的理想付出了多少努力?我是不是经常找一大堆借口来为自己的失败而狡辩?其实,我们不要为失败找借口,应该为成功找方法。只要努力去开发,幸运将永远跟着你。

一次受益终生的求职经历 成败或许只有一角钱的差距

在一次求职过程中,我和另外一名对手过关斩将接受决战时,我对最终取胜充满了信心。奇怪的是,招聘公司总经理并未提问,而是带着我和对手去另一家公司签单。距要去的公司只有一站路,总经理建议乘公共汽车去,并递给每个人5角钱,嘱咐每个人买自己的票。票价是4角,因缺少零钱,公共汽车的乘务员已经养成了收5角不找零的习惯,我也便没有索要应找回的1角钱,总觉得为1角钱开口,太丢面子。没有想到,我的对手却向乘务员索要找零。

乘务员轻蔑的眼神如刀般切割了我的对手几眼,才递出1角钱,一旁的我,幸灾乐祸地想,对手的“财迷”表现,或许将让他落败。到站、下车,总经理拍着对手的肩:“你被聘用了——只有懂得坚持自己权益的人,才能够维护公司的利益。”

鸭子能过去的河 小马为什么过不去?

从前,有个年轻人骑马到处游玩。有一天,他来到一条小河边,他想涉河而过,但看到河水流得很急,担心河水太深,马儿会被淹死。

在犹豫不决时,他看到小河对面有个小孩在玩泥沙。

他便大声问那小孩:“小孩,这河深不深?我的马儿可以过去吗?”那小孩望望马儿后,便说:“不深,不深,马儿可以过河,没有问题的。”

听后,那年轻人便跳上马背,骑马过河了。岂知,走到河中间,河水已淹过马背,剩下马头,他惊慌不已,便撤退回岸。

那年轻人衣服全湿,很生气地责骂那小孩,以为他讲假话。那小孩听后回答说:“我家的鸭子每天清晨都在河上游来游去,它们的小腿这么短,都没问题,而你的马儿这么高大,怎会不可以呢!”

当我们面对一些事业的疑问时,需要他人的见解,我们必须去询问在那方面有专长的人,因为他们才可以提供一个比较全面且实际的想法,绝对不要去问那些门外汉。因后者“似懂非懂”,往往会像那小孩子一样,根据“个人推理”而给我们“指点迷津”,最终事倍功半半途而废。