

尊重有经验的人 才能少走弯路

有一个博士分到一家研究所,成为学历最高的。有一天他到单位后面的小池塘去钓鱼,正好正副所长在他的一左一右,也在钓鱼。他只是微微点了点头,这两个本科生,有啥好聊的呢?

不一会儿,正所长放下钓竿,伸伸懒腰,噌噌噌从水面上如飞地走到对面上厕所。博士眼睛睁得都快掉下来了。水上漂?不会吧?这可是一个池塘啊。

正所长上完厕所,同样也是噌噌噌地从水上漂回来的。怎么回事?博士生又不好去问,自己可是博士生哪!

过一阵,副所长也站起来,走几步,噌噌噌地漂过水面上厕所。这下子博士更是差点昏倒:不会吧,到了一个江湖高手集中的地方?

博士生也内急了。这个池塘两边有围墙,要到对面厕所非得绕十分钟的路,而回单位上又太远,怎么办?

博士生不愿意去问两位所长,憋了半天后,也起身往水里跨:我就不信本科生能过的水面,我博士生不能过!只听咚的一声,博士生栽到了水里。

两位所长将他拉了上来,问他为什么要下水,他问:“为什么你们可以走过去呢?”

两所长相视一笑:“这池塘里有两排木桩子,由于这两天下雨涨水正好在水面下。我们都知道这木桩的位置,所以可以踩着桩子过去。你怎么不问一声呢?”

学历代表过去,只有学习力才能代表将来。尊重有经验的人,才能少走弯路。一个好的团队,也应该是学习型的团队。

生活处处皆商机 贩卖水声也能赚大钱

美国有一个名叫费涅克的人,去过许多名山大川。有一次,他在旅途中被身边潺潺的水声所吸引。声音和谐动听,悠扬悦耳,让人流连忘返。

于是,他灵机一动,用立体声录音机录下许多小溪、小河、小瀑布的流水声,回城复制后高价出售,购者络绎不绝。费涅克因此获利甚丰。

生活中处处都存在着商机,就看你是否有一双智慧的眼睛去发现它。

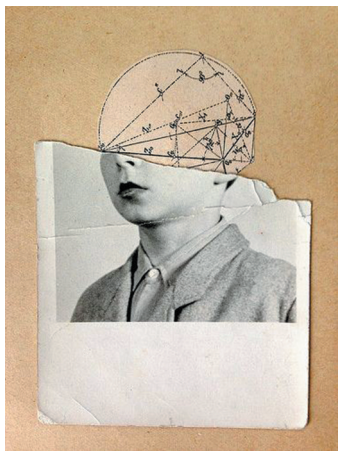
一句简单的话 足以改变一个人的一生

有一个人经过热闹的火车站前,看到一名双腿残障的人摆设铅笔小摊,他漫不经心地丢下了一百元,当做施舍。但是走了不久,这人又回来了,他拿起一支铅笔然后抱歉地对这残障者说:“不好意思,你是一个生意人,我竟然把你当成一个乞丐。”

过了一段时间,他再次经过火车站,一个店家的老板在门口微笑喊住他。

“我一直期待你的出现。”那个残障的人说,“你是第一个把我当成生意人看待的人,你看,我现在是一个真正的生意人了。”

你怎么看一个人,那人可能就会因你而有所改变,你看他是宝贵的,他就是宝贵的。



白板上的一个黑点 你看到的是什么? 换个角度看会有更多惊喜

有位老师进了教室,在白板上点了一个黑点。他问班上的学生说:“这是什么?”大家都异口同声说:“一个黑点。”

老师故作惊讶地说:“只有一个黑点吗?这么大的白板大家都没有看见?”

你看到的是什么?

每个人身上都有一些缺点,但是你看的是什么呢?是否只看到别人身上的“黑点”,却忽略了他拥有了一大片的白板(优点)?其实每个人必定有很多的优点,换一个角度去看吧!你会有更多新的发现。

四五元电池与一百多元车费 你的诚信决定了你的价值

有位香港客商来北京洽谈投资项目,他戴的一块瑞士名表不慎摔坏了。经人介绍,来到了位于北京西郊永定路的一家修表店,经过表店李师傅的精心修理,这块价格不菲的名表又起死回生。

一年后,名表的电池又该换了,巧的是,这位客商有机会再次来京办事,于是,他特意将表随身带了过来。当时,他下榻在位于北京东城的一家大酒店,为了让李师傅给他更换电池,他硬是打了辆出租,横穿长安街,来到了李师傅的修表店。

换好电池后,李师傅劝他:“一粒电子石英表的电池,即使质量好一点的,也就是四五元钱,而且随处都能换,您干吗从东城到西郊,光往返的车费就得花上一百多,您看值吗?”

客商的话意味深长:“您这表店虽然不气派,可我看得出这是个以诚取信的修表店,您这位师傅是个靠得住的实在人。同您这样的人做生意,我心里踏实。一百多元车费换的是一个人的诚信,您说值不值?”

客商的话让人佩服,但更值得敬重的是那位诚字当头的修表店师傅。这位师傅不是别人,正是海淀区万寿路复员军人修表店的李师傅,他技术精湛,而始终恪守“以诚待客,以信赢人”的经营宗旨,更是他生意火爆、顾客盈门的主要原因。

学习接纳失去的事实 上帝便会教你 没有腿如何过日子

法国一个偏僻的小镇,据传有一个特别灵验的水泉,常会出现神迹,可以医治各种疾病。有一天,一位拄着拐杖、少了一条腿的退伍军人,一跛一跛地走过镇上的马路。

旁边的镇民带着同情的口吻说:“可怜的家伙,难道他要向上帝请求再有一条腿吗?”

这句话被退伍军人听到了,他转过身对他们说:“我不是要向上帝请求有一条新的腿,而是要请求他帮助我,教我我没有一条腿后,也知道如何过日子。”

学习为所失去的感恩,也接纳失去的事实,不管人生的得与失,总是要让自己的生命充满了亮丽与光彩,不再为过去掉泪,努力地活出自己的价值。

哪怕只是多做一点点 高盛赢就赢在“不一样”

七十年代,一家著名薯片公司的老板把公司卖掉,套了大额的现金。很多家投行的私人客户服务代表蜂拥而至。

当时业务刚刚有起色的高盛出手稍微晚了一点,等他们和这位老板约好见面的时候,另外一家投行已经基本锁定了这位大客户。

但高盛的合伙人费佛还是去了,双方在海边烧烤,聊了一晚上哲学和家庭。

一个月后,这位老板打电话给费佛,告诉她:“我已经决定把这笔理财业务给你们了。”

费佛当然惊喜,赶紧不断说“谢谢谢谢”。

老板又问:“你难道不想知道为什么吗?”

费佛说:“当然想。”

老板接着说:“你也知道,在你们之前已经有很多家投行拜访过我。你们这些人长得差不多,穿得差不多,谈的也差不多。但只有你们在晚饭后站起来帮助我们洗盘子洗碗。所以我觉得,你和他们不一样。”

求人不如求己 成功者自救

某人在屋檐下躲雨,看见观音正撑伞走过。这人说:“观音菩萨,普度一下众生吧,带我一段如何?”观音说:“我在雨里,你在檐下,而檐下无雨,你不需要我度。”这人立刻跳出檐下,站在雨中:“现在我也在雨中了,该度我了吧?”观音说:“你在雨中,我也在雨中,我不被淋,因为有伞;你被雨淋,因为无伞。所以不是我度自己,而是伞度我。你要想度,不必找我,请自找伞去!”说完便走了。

第二天,这人遇到了难事,便去寺庙里求观音。走进庙里,才发现观音的像前也有一个人在拜,那个人长得和观音一模一样,丝毫不差。这人问:“你是观音吗?”那人答道:“我正是观音。”这人又问:“那你为何还拜自己?”观音笑道:“我也遇到了难事,但我知道,求人不如求己。”

成功者自救。